

# GROUPCASIER

Sound risk solutions, Smart insurance services

## De Kredietverzekering

---

### **Wat:**

Deze verzekering beschermt u tegen de insolventie van uw klanten of tegen politieke risico's bij export naar risicolanden.

### **Waarom:**

Wanneer een klant zijn factuur niet betaalt, heeft dit een rechtstreeks gevolg op de solvabiliteit van uw onderneming.

Via deze polis ontlast u zich van de moeilijke en dure procedure tot terugvorderen van de openstaande betalingen van klanten.

Daarnaast houdt de verzekeraar de financiële gezondheid van uw klanten in het oog en informeert ze u hierover.

Bij onderhandelingen met nieuwe klanten weet u op voorhand waar u aan toe bent.

### **Welke waarborgen:**

1. Vergoeding van niet-betaalde facturen tot de vooraf bepaalde kredietlimiet en rekening houdend met het dekkingspercentage.
2. Individuele selectie van uw klanten + opvolging.
3. Het overnemen van de schuldvordering.

### **Optionele waarborg:**

- Het politiek risico bij export naar risicolanden:  
De risico's van oorlog, transfer, annulering van vergunningen, inbeslagneming, invoer- en uitvoerbeperking zijn via deze waarborg door uw polis gedekt.
- Het contractrisico of de voorlevering: het risico van productie, zonder effectieve levering

### **Het dekkingspercentage en de kredietlimieten:**

#### *Het dekkingspercentage:*

Er wordt in de bijzondere voorwaarden steeds een maximale terugbetaling per factuur bepaald (+/- 80% à 90%). Wanneer de maatschappij niet alle openstaande betalingen kan recupereren, krijgt de klant maximum X% terug van de niet-gerecupereerde som.

#### *De kredietlimieten:*

Een kredietlimiet is de maximum toegestane betalingsachterstand, waarvoor u gedekt wordt door de maatschappij.

Het kan dat u een vast kredietlimiet is toegekend voor klanten met een lage facturatie, waardoor u niet telkens een kredietlimietaanvraag hoeft in te dienen.

Bij elke kredietlimietaanvraag betaalt u aanvraagkosten en trimestriële toezichtkosten.

### **Bonus/Malus:**

De maatschappij kent u een teruggave van de premie toe, indien de uitbetaalde schadevergoedingen t.o.v. de totale premiebetaling lager is dan een vooraf bepaald percentage.

Er kan ook een bijpremie aangerekend worden, indien de verhouding van de schadevergoeding t.o.v. de premies hoger is dan een vooraf bepaald percentage.

# GROUPCASIER

Sound risk solutions, Smart insurance services

Vb. een schade/premie van 30%, geeft een teruggave van 20% op de betaalde premies  
een schade/premie van 70%, geeft een opleg van 20% op de betaalde premies

## Wat bepaalt de premie:

- De activiteit van uw bedrijf
- De omzet (excl.btw, excl.omzet geweigerde of niet-gedekte klanten)
- De financiële gezondheid van uw klanten
- De territoriale uitgestrektheid van uw klanten
- De grootte van de kredietlimieten
- De kenmerken van het contract: vrijstelling, carenztijd, dekkingspercentage,...

## Over welke gegevens moet de verzekeraar beschikken:

- Een beschrijving van de activiteit
  - De omzet excl.btw van de voorbije 4 jaar (afzonderlijk per land)
  - Het aantal klanten per jaar en per land met een omschrijving van de activiteiten van uw klanten (met verdeling in percentages)
  - Een lijst van 10 klanten met hun ondernemingsnummer en de gewenste kredietlimiet
  - De lijst van de klanten met schades van de laatste 2 jaar en het lopende jaar (gefactureerd bedrag + schade vermelden)
- Voor de grote schades >5.000 EUR moet ook de datum van de schade worden opgegeven
- Eventueel de ouderdomslijst op 30/60/90 dagen (vervalboek van de klanten)
  - Het percentage van de verschillende toegestane betalingstermijnen

## Uitsluitingen:

- btw
- verliezen van rente
- boetes of schadeloosstellingen die de debiteur naast het verschuldigde bedrag aan u zou moeten betalen
- bankkosten, tenzij anders overeengekomen met de debiteur
- kosten die u maakt om geschillen te beslechten, zoals de kosten van procedures tegen u of door u ingesteld

## Veel gebruikte termen:

- De maximum toegestane kredietduur: de betalingsperiode toegekend aan uw klanten
- De vrijstelling: (2 mogelijkheden)
  - 1) *Interventievrijstelling*: de maatschappij komt niet tussen voor schuldvorderingen lager dan de vrijstelling. Indien de openstaande schuld hoger is dan de vrijstelling, wordt X% (dekkingspercentage) op de totale openstaande schuld vergoed.
  - 2) *Normale vrijstelling*: een vast bedrag wordt van de vergoeding afgetrokken
- De carenztijd: wanneer een klant niet betaalt, vergoedt de maatschappij u slechts nadat een periode, die bepaald wordt in de bijzondere voorwaarden, verstreken is. Vb. na 5 maanden. De maatschappij aanziet de niet-betaling als “vermoedelijke insolventie” en komt tussen.
- De kredietlimietkosten: telkens wanneer u een kredietlimiet aanvraagt, rekent de maatschappij een kost. Eventueel kunnen er nog trimestriële toezichtkosten volgen.

# GROUPCASIER

*Sound risk solutions, Smart insurance services*

- Toetsing: dit zijn kredietlimietaanvragen voor kleine bedragen. Aan deze aanvragen geldt een goedkopere kostenstructuur.
- Uitstel van betaling/achterstalligheidstermijn: in de polis wordt vooraf bepaald hoe lang u met een klant mag verder werken, ondanks de niet-betaling van de facturen (tot aan de kredietlimiet).
- De voorrisicotermijn: de duurtijd van de productie voor een welbepaald klant
- De termijn voor facturatie: de tijdspanne waarin de facturatie aan de klant dient te gebeuren